

A background image showing industrial equipment, possibly a microscope or a precision measuring instrument, with a focus on a metallic component and a digital display. The image is slightly blurred and has a warm, golden-brown color palette.

TÜV AUSTRIA BELGIUM NV – Customer Development Manager

Customer Development Manager

Word de commerciële ambassadeur van TÜV AUSTRIA Belgium

Bij TÜV AUSTRIA Belgium geloven we dat vertrouwen, veiligheid, duurzaamheid en innovatie de fundamenteën zijn van een sterke industrie. Elke dag ondersteunen onze experts klanten bij het veiliger, betrouwbaarder en toekomstbestendiger maken van hun installaties, processen en organisaties.

Met meer dan 100 medewerkers in België zijn we actief in **Testing, Inspection, Certification, Sustainability en Digital Trust**. We combineren de expertise van een internationale groep met de ondernemingszin en nabijheid van een lokaal bedrijf. Dankzij die unieke combinatie groeien we jaar na jaar en versterken we voortdurend onze positie als vertrouwde partner voor de Belgische industrie.

Om onze volgende groeifase mee vorm te geven, zoeken wij een **Customer Development Manager** die ons verhaal uitdraagt, nieuwe klanten inspireert en duurzame partnerships uitbouwt.

Jouw missie

Je wordt het commerciële gezicht van TÜV AUSTRIA Belgium binnen de Belgische industrie.

Je helpt bedrijven hun uitdagingen aan te pakken op het vlak van **veiligheid, compliance, asset integrity, duurzaamheid en digitale zekerheid**. Daarbij verkoop je niet zomaar diensten. Je bouwt aan langdurige relaties gebaseerd op vertrouwen, expertise en toegevoegde waarde.

Je ontwikkelt nieuwe klantenrelaties en versterkt bestaande partnerships. Je begrijpt de noden van industriële organisaties en vertaalt deze naar oplossingen binnen ons brede dienstenaanbod. Daarbij werk je nauw samen met onze technische experts, inspecteurs, auditors en consultants.

Je vertelt het verhaal van TÜV AUSTRIA Belgium: een verhaal van onafhankelijkheid, technische expertise, kwaliteit en innovatie. Een verhaal dat klanten helpt risico's te beheersen, performant te werken en klaar te zijn voor de uitdagingen van morgen.

Wat maakt deze rol bijzonder?

Je krijgt de kans om te bouwen aan een organisatie die veel meer is dan een klassiek inspectie- of certificatiebedrijf.

Onze klanten vertrouwen op ons voor onder meer:

- Inspecties en Asset Integrity diensten voor kritische installaties.

- Certificatie van managementsystemen en processen.
- Ondersteuning rond duurzaamheid en ESG-uitdagingen.
- Digital Trust-oplossingen die organisaties helpen veilig en betrouwbaar te digitaliseren.
- Technische expertise die bedrijven ondersteunt bij compliance, risicobeheer en operationele excellentie.

Als Customer Development Manager verbind je deze expertises met de uitdagingen van onze klanten en creëer je nieuwe opportuniteiten voor groei.

Wie zoeken wij?

Wij zoeken een commerciële professional die energie haalt uit het bouwen van relaties en het creëren van kansen.

Je:

- bouwt graag langdurige partnerships uit;
- begrijpt hoe industriële bedrijven functioneren;
- bent nieuwsgierig naar technische en complexe uitdagingen;
- combineert ondernemerschap met resultaatgerichtheid;
- bent sterk in communicatie en stakeholdermanagement;
- voelt je comfortabel in gesprekken met zowel operationele als managementprofielen;
- spreekt vloeiend Nederlands en Engels. Frans is een belangrijke troef.

What We Offer

- Een sleutelrol binnen een ambitieus en sterk groeiend bedrijf.
- De kans om rechtstreeks bij te dragen aan de verdere ontwikkeling van TÜV AUSTRIA Belgium.
- Samenwerking met enkele van de meest ervaren technische experts in de sector.
- Een omgeving waar ondernemerschap, initiatief en autonomie worden aangemoedigd.
- Een competitief salarispakket met bonus, bedrijfswagen en uitgebreide extralegale voordelen.
- De mogelijkheid om een zichtbare impact te maken op zowel klanten als onze eigen groeistrategie.
- Een competitief salaris aangevuld met een uitgebreid pakket extralegale voordelen, waaronder:
 - Maaltijdcheques van €8 per gewerkte dag en ecocheques ter waarde van €250 per jaar.
 - Hospitalisatieverzekering (inclusief ambulante zorg en tandzorg), groepsverzekering en de mogelijkheid om gezinsleden aan te sluiten.
 - Eindejaarspremie.
 - GSM-abonnement en Bring Your Own Device-vergoeding.
 - Laptop.
 - Bedrijfswagen met laadpas of mobiliteitsbudget.
 - Flexibel Income Plan met opties zoals extra vakantiedagen, aankoop van telecomtoestellen en fietsleasing.
 - Anciënniteitsdagen vanaf 2 jaar dienst.
 - Flexibele werkuren, telewerkmogelijkheden en aandacht voor een gezonde werk-privébalans.

